

Na osnovu članka 45., a u skladu s poglavljem XVIII. Javnost rada Stratruta Visoke škole „Logos centar“ u Mostaru, Senat Visoke škole „Logos centar“ u Mostaru na sjednici održanoj 03.05.2023. usvojio je

## **STRATEGIJU ODNOSA S JAVNOŠĆU**

### **1. Uvod**

Strategija odnosa sa javnošću Visoke škole „Logos centar“ u Mostaru (nadalje: Logos) predstavlja okvir za internu i eksternu komunikaciju sa javnošću o aktivnostima Logosa na unapređenju korporativne kulture, jačanju brenda i percepције o Logosu kao kvalitetnoj, akreditiranoj, međunarodno priznatoj instituciji, koja kroz svoje obrazovne i edukativne aktivnosti, javni angažman i druge procese i djelatnosti koje se na Logosu izvode postaje značajan generator razvoja grada, županije, države, ali i regije iz koje bilježi znatan broj studenata.

Implementacijom kreirane strategije očekuje se da će interni i externi stakeholderi Visoke škole:

- lakše razumijeti izazove s kojima se Logos suočava,
- podići razinu svijesti o kvalitetu i prednosti studiranja na Logosu,
- biti spremniji na povezivanje s Logosom u cilju transfera znanja.

Logos će kontinuirano raditi na provođenju Strategije odnosa s javnošću, blagovremeno je revidirati i dopunjavati uključivanjem novih marketing i promotivnih metoda i modela i odgovarajućih subjekata, partnera u realizaciji Strategije.

### **2. Ciljne skupine**

Javnosti su homogene interesne skupine, u interaktivnom odnosu s Logosom. Dizajniranjem i implementiranjem strategije odnosa s javnošću Logos teži optimalnom komuniciranju sa svim svojim ciljnim skupinama:

- upisani studenti,
- potencijalni studenti,
- diplomanti/ svršeni studenti,
- institucije, tvrtke,
- NVO sektor,
- predstavnici medija,
- zaposlenici i suradnici Logosa,
- šira društvena zajednica.

### **3. Temeljne vrijednosti**

Temeljne vrijednosti koje ovom Strategijom Logos propagira su:

- odgovornost,
- transparentnost,
- proaktivnost,
- objektivnost,

- dosljednost,
- etičnost,
- kreativnost.

#### **4. Strategija odnosa s javnošću**

Logos, između ostalog, obavlja obrazovnu, dijelom znanstveno-istraživačku, umjetničko-istraživačku, ekspertsко-konsultantsku i izdavačku djelatnost, a može obavljati i druge poslove, uključujući i one kojima se tržišno valorizuju rezultati rada.

U cilju jačanja brenda Logosa u zemlji i inostranstvu i unapređenja procesa interne i eksterne komunikacije, menadžment je prethodno dizajnirao i formulirao viziju i misiju poslovanja Logosa, te dijagnosticirao temeljne ciljeve suradnje.

Vizija ima vrlo važnu ulogu u procesu poslovanja učećih organizacija, koja se prije svega ogleda u usmjeravanju, regulaciji i aktiviranju većeg broja zaposlenika. Bez pravilno postavljene vizije, aktivnosti menadžmenta se pretvaraju u niz konfuznih, nekompatibilnih projekata koji samo znače gubitak vremena i koji vode u pogrešnom smjeru ili nikud ne vode. Stoga je važno da vizija bude sažeta, koncizna i jasna.

*Vizija Logosa je postati regionalno prepoznatljiva visoka škola koja teži ostvarenju izvrsnosti u obrazovnom, stručnom, istraživačkom i umjetničkom radu, te u suradnji sa okruženjem razvijaju društvo, gospodarstvo i kulturu temeljenu na znanju, novim tehnologijama i inovativnosti.*

Iz vizije i misije Visoke škole proistekao je moto, tj. skraćene izjave o viziji i misiji, te slogan, a koje glase:

**Lider u**

**Okolini i**

**Gospodarstvu za**

**Obrazovanje i**

**Sutrašnjicu**

Te slogan: „**Budi obrazovan i spremam za promjene!**“

Ovako definirana vizija će djelovati inspirativno i nadahnjujuće na sve zaposlene i angažirane na Logosu, te će predstavljati svojevrsni putokaz za strategiju. Ista će doprinijeti stabilizaciji osnovne poslovne aktivnosti i osiguranju distinkтивne konkurentske prednosti.

Iz prethodno profilirane vizije Visoke škole proizilazi i misija poslovanja, kao jezički izraz vizije. Kvalitetno koncipirana i zamišljena misija, s jasno definiranom osnovnom ideologijom, naglašava jasno određenje poslova kojim se bavi Visoka škola i strategijski izazov kojem se teži. Misija se temelji na ostvarenju vizije kroz svakodnevni rad unutar djelatnosti kojom se Logos bavi.

*Misija Logosa:*

- *biti prepoznatljiv u okruženju unutar koje se nalazi po kvalitetu, inovativnosti i kompetencijama koje studenti stječu,*
- *težiti stalnom unaprijeđenju nastavnih planova i programa svojih studija,*
- *biti jače povezan s okolinom u kojoj se nalazi, te će težiti ostvarenju izvrsnosti u obrazovnom, istraživačkom i umjetničkom radu,*

- *biti usmjeren na međunarodnu suradnju i mobilnost kroz internacionalizaciju,*
- *razvijati fizičke i ljudske resurse,*
- *razvijati studentske aktivnosti i pružiti holistički pristup obrazovnom procesu, radeći na razvoju sportskog, društvenog i vannastavnog života svojih studenata.*

Nakon što je menadžment formulirao misiju Logosa, sljedeći korak jeste definiranje strateških oblasti i ciljeva. Formuliranjem strateških oblasti ciljeva, vizija se preobraća u ciljne rezultate. Ciljevi predstavljaju izjavu menadžmenta da će proizvesti specifične rezultate u određenom vremenskom okviru. Oni nagovještavaju kojih rezultata, koliko i kada. Dakle, strateški cilj je željeno buduće stanje koje Logos želi da dostigne. Shodno tome, ciljevi su povezani s vizijom ili misijom, jer se upravo u izjavama o misiji, odnosno viziji, praktično izjavljuje o sferi poslovnog djelovanja i rezultatima koje Logos nastoji postići.

Strateške oblasti koje su identificirane te koje je potrebno razviti kroz strateške ciljeve su:

1. Prepoznatljivost, inovacije i povezanost s okolinom
2. Razvoj nastavnih planova i programa, usmjerenost na studenta
3. Internacionalizacija, informatizacija i kvaliteta.

Strateške oblast i strateški ciljevi Logosa definirani su Strategijom razvoja i baziraju se na koncipiranju naprednih i suvremenih programa studija koje će izvoditi visoko stručan i kvalitetan akademski kadar koji potiče studente na preuzimanje vodećih uloga u gospodarskom razvoju zemlje.

Vizija, misija, strateške oblasti i strateški ciljevi poslovanja Visoke škole mogu se ostvarivati uz profesionalnu i optimalno doziranu komunikaciju sa svim ciljnim skupinama uz točno, objektivno i pravovremeno izvještavanje odnosno komunikaciju u širem smislu.

Realizacijom internih i eksternih komunikacijskih aktivnosti Visoke škole doprinijet će se ostvarivanju sljedećih ciljeva:

- sve cjeline Logosa „govore istim jezikom“ i jedinstveno zastupaju interes Logosa u komunikaciji;
- izgradnja korporativne kulture,
- studenti ponosni na pripadnost Logosu,
- unaprijeđena mreža partnerstava s gospodarstvom i poslovnim okruženjem,
- formirane alumni mreže,
- Logos svima pruža jednake šanse,
- student u fokusu,
- jedinstven izbor za studente.

Na bazi prethodno navedenog Logos je kreirao vlastitu strategiju odnosa s javnošću, koju prezentiramo u narednim poglavljima.

## **5. Osnovni principi strategije odnosa s javnošću**

Principi Strategije odnosa s javnošću Logosa temelje se na:

- transparentnoj dvosmjernoj komunikaciji,
- intenzivnoj/kontinuiranoj komunikaciji sa studentima i partnerima,

- jasnim, razumljivim i pravovremenim svim oblicima komunikacije,
- publikacijama/promotivnim materijalima/izvještajima za javnost kreiranim u skladu sa imidžom Logosa,
- transparentnosti u svim aktivnostima i dostignućima,
- nepristranoj komunikaciji dizajniranoj u cilju ostvarenja ciljeva Logosa,
- dvosmjernoj i blagovremenoj internoj komunikaciji.

## **6. Ciljevi strategije odnosa s javnošću**

Primarni ciljevi strategije odnosa s javnošću manifestiraju se kroz:

- prezentaciju Logosa široj društvenoj zajednici,
- poticanje upisa novih studenata,
- blagovremeno i kontinuirano informiranje upisanih studenata,
- održavanje trajnih veza sa diplomantima,
- pravovremeno, točno i kontinuirano informiranje javnosti,
- poticanje osjećaja pripadnosti i identificiranja s Logosom,
- izgradnju i održavanje imidža i prepoznatljivog brenda,
- promoviranje internih kapaciteta s ciljem povećanja suradnje,
- osiguravanje veće mobilnosti studenata, akademskog i administrativnog osoblja,
- redovno informiranje strane javnosti o aktivnostima i napredovanju Logosa kako bi se privukli strani studenti,
- animiranje medija za izvještavanje o stručnim i drugim postignućima studenata i Logosa,
- promoviranje programa cjeloživotnog učenja,
- unapređenje internih marketing aktivnosti afirmiranjem povjerenja i lojalnosti.

## **7. Komunikacijski alati**

U odnosima s javnošću potrebno je koristiti raznovrsne komunikacijske alate ovisno o ciljanoj javnosti kojoj se obraćamo, ali i o željenom dosegu poruke. Komunikacijski alati koje koristimo su:

- Neposredan kontakt,
- Telefon,
- SMS,
- Elektronska pošta,
- Izjava za javnost,
- Konferencija za medije,
- Intervjui, izjave,
- Priopćenja, obavijesti, reagiranja, ispravci,
- Portal, web stranice, društvene mreže (za vanjske i unutarnje ciljane javnosti),
- Časopis,
- Prezentacije i video materijali,
- Promotivni materijali,
- Mediji.

## **8. Odgovornost za provođenje strategije odnosa s javnošću**

Za implementaciju Strategije odnosa sa javnošću zaduženi su:

- direktor,
- voditelji studija,
- generalni tajnik.

Tehnike i modeli komuniciranja u okviru strategije Logosa definirani su u skladu sa ciljnim skupinama.

### **8.1. Komuniciranje sa studentima**

Kategoriju studenata za potrebe komuniciranja segmentirati ćemo u tri grupe:

- upisani studenti,
- potencijalni studenti,
- diplomanti/ svršeni studenti.

Komuniciranje s postojećim studentima ostvaruje se kroz usmenu komunikaciju akademskog osoblja tijekom izvođenja nastavnog procesa i administrativnog kadra prilikom službenih zahtjeva, kao i komunikaciju putem elektronske pošte, direktne web komunikacije i komunikacije na društvenim medijima (Facebook, Instagram, LinkedIN, Youtube kanal, akademski orientirane mreže). Svaki student upisom na Logos dobiva svoju adresu elektronske pošte, kao i listu adresa nastavnog i administrativnog kadra. Kroz suvremene komunikacijske kanale bliske studentima plasirati će se informacije i priče koje su za njih interesantne.

Komuniciranje sa potencijalnim studentima ostvaruje se putem web stranice, komunikacije na društvenim medijima, promotivnog materijala, oglasa u medijima, gostovanja u tv i radio emisijama, usmenim prezentacijama koje se organiziraju u srednjim školama, organiziranjem Dana otvorenih vrata, posjetama organizacijama i institucijama, viralnim kampanjama.

Za svaku akademsku godinu Logos kreira i implementira marketing/promotivnu kampanju, te prema potrebi u ove svrhe angažira profesionalne marketing i istraživačke agencije, a može angažirati i partnera s kojima ima potpisane sporazume o suradnji.

Komuniciranje sa diplomantima/ bivšim studentima omogućena je pored web stranice i preko alumni organizacije. Preko alumni organizacije neophodno je raditi na postizanju sljedećih rezultata:

- programiran i dugoročno održiv trend upisa studenata,
- jasno usmjerene karijerne orientacije studentske populacije,
- socijalne mreže podrške razvojnim planovima,
- inkorporiran biznis sektor u određene segmente visokog obrazovanja na Logosu,
- uspostavljen model promocije uspješnih studentskih, znanstvenih i projektnih aktivnosti.

### **8.2. Komuniciranje sa partnerima**

S partnerima sa kojima Logos ima zaključene ugovore o suradnji, periodično se organiziraju sastanci na kojima se diskutira o ostvarenoj suradnji i planiranim aktivnostima za unapređenje iste. Osim druženja i razmjene iskustava, susreti bi podrazumijevali tematske diskusije, gostovanja i prezentacije. Ova aktivnost bi se promovirala kroz redovne kanale komunikacije te kroz česte razmjene informacija putem elektronske pošte i telefonskih razgovora. Uložit će se dodatni napor na animiranju i promociji

rada Logosa, te povezivanju sa domaćim i međunarodnim partnerima, s ciljem unapređenja poslovanja i suradnje.

### **8.3. Komuniciranje sa institucijama, poduzećima i NVO sektorom**

Logos će redovno pozivati na sve značajnije događaje koje organizira predstavnike različitih institucija i ustanova, ministarstava, poduzeća i predstavnike NVO sektora. U čestim kontaktima putem pisama, elektronske pošte i telefonskim putem razgovarati će se o pitanjima značajnim za rad Logosa, čime će se nastojati unaprijediti međusobna suradnja. Organizacije koje surađuju sa Logosom periodično će dobivati promotivni materijal.

### **8.4. Komuniciranje sa medijima**

Da bi mediji mogli kvalitetno, objektivno i relevantno izvještavati Logos će sa njima graditi partnerske odnose, te ih tretirati kao bitnog faktora koji informira i u značajnoj mjeri kreira mišljenje javnosti. Pripremu i organizaciju značajnih događaja na Logosu (konferencije, seminari, radionice, studentska natjecanja, posjete istaknutih gostiju i sl.) pratit će pozivi medijima i obavijesti za javnost. Pored fokusa na medije sa nacionalnom pokrivenošću, Logos neće zanemariti lokalne medije, kao ni međunarodne, imajući u vidu da je jedno od strateških opredjeljenja Logosa internacionalizacija.

### **8.5. Komuniciranje među zaposlenicima**

Komuniciranje među zaposlenicima Logosa i različitih službi je svakodnevno i odvija se usmenim dogовором, elektronskom поштом, te održavanjem radnih sastanaka. Razvoj interne komunikacije подразумјева definiranje korporativne кulture на osnovу које се ствара идентификација с Logosom, као и успостављање јасних internih процеса и definiranje procedura. Unapređењем система interne komunikacije Logos će осигурати да све interne javnosti буду укључене у процес комunikације, те да kvalitetno буду информиране i изван redovnih kanala komuniciranja. Na taj начин потicati će se osjećaj pripadnosti i identificiranja sa Logosom, te će se efektivno iskомуunicirati usvojena strategija sa svim uposlenicima i angažiranim osobama na Logosu.

**Predsjedavajuća Senata  
Visoke škole „Logos centar“ u Mostaru**